



Hautes Alpes

## **Formation des élus des Communes Forestières**

*« commercialisation et modes de vente des bois »*

*à la salle du CMCL à Gap*

---

**Matinée : vente de bois de l'ONF**

**Après-midi : formation en salle**

### **1. Débriefing sur la séance de vente des bois du matin**

(impressions, question-réponses des élus)

### **2. Rappel du qui fait quoi ? Le régime forestier des coupes et les modes de ventes** (ONF : M. Denis ; COFOR : M. Marguet )

- . rôle et missions de l'ONF concernant les modes de vente en forêts publiques
- . comment fixe-t-on les coupes ? importance du document d'aménagement
- . **Les différentes procédures de vente** (adjudication, appel d'offre sur soumission cachetée, vente de gré à gré, contrat d'approvisionnement)
- . comment fixe-t-on un prix ? quelles nouveautés dans la Loi d'Orientation Forestière ?
- . **Le choix de la destination des bois** (affouage, bois façonné, bois sur pied) **et des modes de ventes** (vente en bloc sur pied ou bois façonnés, à l'unité de produit, préventes, mutualisation)
- . **le mode de la régie - les parcs à bois** : problématique, argumentaire/intérêt, fonctionnement et évaluation sur les dernières années

### **3. Potentialité forestière et valorisation du bois dans la région et dans le département** (OFME : M. Grovel ; CCI : M. Mudry)

- . Aperçu sur les potentialités et les productions forestières dans le département (IFN)
- . volumes exploités et production de sciages (EAB)
- . Analyse des ventes de bois: évolution des volumes vendus dans le département, le rapport entre les volumes de bois mis à disposition par l'ONF et les bois vendus
- . constats et problèmes posés par la mise en vente des bois dans le département

### **4. Débats – échanges de points de vue**

Quelles causes et remèdes aux méventes et aux bois invendus ?

Quelle évolution des modes et procédures de vente pour améliorer la situation du marché des bois ?

Quelle rôle possible du maire dans la dynamisation de la filière bois locale ?.